

Eveneum Sp. z O.O.  
Sp.K.

## Analiza kupiecka i oszczędności

Numer usługi 2025/01/30/12412/2532443

zdalna w czasie rzeczywistym

Usługa szkoleniowa

8 h

13.10.2025 do 13.10.2025

2 029,50 PLN brutto

1 650,00 PLN netto

253,69 PLN brutto/h

206,25 PLN netto/h

## Informacje podstawowe

<b>Kategoria</b>	Biznes / Zarządzanie przedsiębiorstwem
<b>Sposób dofinansowania</b>	wsparcie dla pracodawców i ich pracowników
<b>Grupa docelowa usługi</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• kupcy</li><li>• kierownicy kategorii</li><li>• dyrektorzy i kierownicy działów zakupów</li><li>• estymatorzy kosztów</li><li>• inżynierowie kosztów</li></ul>
<b>Minimalna liczba uczestników</b>	6
<b>Maksymalna liczba uczestników</b>	16
<b>Data zakończenia rekrutacji</b>	01-10-2025
<b>Forma prowadzenia usługi</b>	zdalna w czasie rzeczywistym
<b>Liczba godzin usługi</b>	8
<b>Podstawa uzyskania wpisu do BUR</b>	Znak Jakości Małopolskich Standardów Usług Edukacyjno-Szkoleniowych (MSUES) - wersja 2.0

## Cel

### Cel edukacyjny

Przygotowuje do:

- Negocjowania korzystniejszych warunków zakupów produktów i usług;
- Zrozumienia TCO - Total Cost of Ownership w łańcuchu dostaw;
- Generowania dodatkowych oszczędności w łańcuchu dostaw;

- Osiągnięcia przewagi negocjacyjnej dzięki analizie danych;
- Skutecznego radzenia sobie z żądaniami podwyżek;
- Zwiększania marży.

## Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Argumentuje swoje żądania w oparciu o fakty, a nie emocje.	Odnosi się do potencjalnych kontrargumentów.	Test teoretyczny
Przygotowuje rozbić kosztowe produktu/usługi.	Wyjaśnia skąd wynikają poszczególne wartości.	Test teoretyczny
Przeprowadza zakupową analizę składowych ceny.	Tworzy analizy prawdziwych przykładów z zakupów direct i indirect.	Test teoretyczny
Przeprowadza analizę "reverse engineering" ceny.	Wykazuje się zrozumieniem struktury cenowej analizowanego produktu lub usługi.	Test teoretyczny

## Kwalifikacje

### Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

### Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?

Tak

Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?

Tak

Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

Tak

## Program

Każdy z uczestników warsztatu otrzymuje zautomatyzowane formularze excel, oparte o najlepsze praktyki kupieckie do wykorzystania w swojej pracy. Dzięki nim będzie w stanie rozszyfrować oferty dostawców nawet jeżeli nie chcą pokazywać swojego *Cost Breakdown*. Podstawą kolejnych negocjacji będą dane i fakty!

Szkolenie w oparciu o ideę **EDUTAINMENT**, realizowane ze studia typu green box (tak jak programy telewizyjne), zapewniające wysoką interakcję i zaangażowanie uczestników.

Program szkolenia obejmuje 8 godzin zegarowych (60 minut). W trakcie 1 dnia szkoleniowego przewidziano 15-minutową przerwę. Szkolenie realizowane w systemie zdalnym w czasie rzeczywistym w grupie do 16 osób w formie wykładu i ćwiczeń praktycznych. Metodą walidacji będzie test teoretyczny przeprowadzony na zakończenie szkolenia (60 minut).

Szkolenie podzielone zostało na 3 moduły:

**I Przygotowanie do negocjacji: Rozbicie kosztowe, gdzie dostawcy ukrywają swoją marżę, symulacje ilościowe;**

**II Obniżka ceny: Modele kosztowe dla produktu / usługi, TCO;**

**III Poszukiwanie oszczędności w procesach i u dostawcy.**

**Grupa docelowa usługi:**

- kupcy
- kierownicy kategorii
- dyrektorzy i kierownicy działów zakupów
- estymatorzy kosztów
- inżynierowie kosztów

## Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 6

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
<b>1 z 6</b> Rola zakupów w zapobieganiu kosztom, a nie walce z nimi- rozmowa na żywo, ćwiczenia, chat, współdzielenie ekranu	RAFAŁ DADOS	13-10-2025	09:00	11:00	02:00
<b>2 z 6</b> Analiza kosztowa usługi, projektu i produktu- rozmowa na żywo, ćwiczenia, chat, współdzielenie ekranu	RAFAŁ DADOS	13-10-2025	11:00	12:00	01:00
<b>3 z 6</b> Przerwa kawowa	RAFAŁ DADOS	13-10-2025	12:00	12:15	00:15

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
<b>4 z 6</b> Struktura i wpływ kosztów stałych oraz zmiennych na koszt jednostkowy- rozmowa na żywo, ćwiczenia, chat, współdzielenie ekranu	RAFAŁ DADOS	13-10-2025	12:15	14:30	02:15
<b>5 z 6</b> Wykorzystanie rozbicia kosztowego w negocjacjach- rozmowa na żywo, ćwiczenia, chat, współdzielenie ekranu	RAFAŁ DADOS	13-10-2025	14:30	16:00	01:30
<b>6 z 6</b> Walidacja-test	-	13-10-2025	16:00	17:00	01:00

## Cennik

### Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	2 029,50 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	1 650,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	253,69 PLN
Koszt osobogodziny netto	206,25 PLN

## Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

## RAFAŁ DADOS

15 lat doświadczenia w zakupach projektowych oraz strategicznych. Od 5 lat współwłaściciel Eveneum, firmy wyspecjalizowanej w doradztwie i szkoleniach dla zakupów w branżach wymagających budowania relacji i zaufania pomiędzy partnerami. Jego specjalnością jest wsparcie klientów w zakresie zakupów projektowych i wczesnego zaangażowania dostawców i działu zakupów w prace rozwojowe. Realizuje projekty typu negocjacje na zlecenie, poszukiwania dostawców oraz negocjowania warunków współpracy w imieniu Klientów. Prelegent konferencji zakupowych w kraju i zagranicą. Wykładowca kierunku zakupowego na Uniwersytecie Jagiellońskim.

## Informacje dodatkowe

### Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Każdy z uczestników warsztatu otrzymuje zautomatyzowane formularze excel, oparte o najlepsze praktyki kupieckie do wykorzystania w swojej pracy. Dzięki nim będzie w stanie rozszyfrować oferty dostawców nawet jeżeli nie chcą pokazywać swojego *Cost Breakdown*. Podstawą kolejnych negocjacji będą dane i fakty!

- "Toolbox analityczny"
- Materiały szkoleniowe
- Certyfikat

## Warunki techniczne

Każdy uczestnik powinien mieć dostęp do urządzenia do zdalnej komunikacji (komputer/laptop), które umożliwi połączenie z platformą szkoleniową Zoom/Ms Teams oraz możliwość przeglądania i edycji dokumentów pakietu MS Office oraz PDF.

Wymagana minimalna prędkość Internetu dla danej rozdzielczości w aplikacji Microsoft Teams:

Rozdzielczość	Minimalna prędkość łącza
240p	140 Kb/s
360p	350 Kb/s
540p	850 Kb/s
720p	1,7 Mb/s
1080p	3 Mb/s

## Kontakt



Szymon Tochowicz



**E-mail** [szymon.tochowicz@eveneum.com](mailto:szymon.tochowicz@eveneum.com)

**Telefon** (+48) 533 439 393